

LAMPIRAN

1. Pedoman Wawancara

No	Pertanyaan
1	Apakah anda tahu bahwa MLM ada yang haram dan yang halal ? jika ya bagaimana anda membedakan MLM haram dan yang tidak haram?
2	Apa yang membuat anda tertarik mengikuti bisnis MLM Tiens Syariah?
3	Bagaimana sistem (tahapan) yang anda lakukan dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah dalam perekrutan anggota baru?
4	Bagaimana sistem (tahapan) yang anda lakukan dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah dalam penjualan produk penjualan produk?
5	Apakah dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah anda mampu mempertanggung jawab atas apa yang anda lakukan baik itu kepada masyarakat, diri sendiri dan terutama kepada Allah SWT?
6	Dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah apakah antara distributor baru dan distributor yang lama mereka sama atau setara dalam bisnis Tiens Syariah ?
7	Apakah distributor yang baru bergabung tidak rugi dalam menjalankan bisnis mlm Tiens Syariah karena baru bergabung dibandingkan dengan para distributor lama?
9	Apakah dalam penjualan produk harga dengan distributor lama dengan distribor baru sama atau tidak?
10	Dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah apa tidak ada paksaan bagi para distributor dalam merekrut orang baru atau pun dalam menjual produk kepada konsumen?
11	Dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah apakah kejujuran dan kebenaran selalu di utamakan, misal dalam menjual produk maupun merekrut anggota baru semua informasi di beri tahu dan itu benar adanya kepada anggota baru atau kepada konsumen yang akan membeli produk?
12	Apakah dalam merekrut anggota baru atau menjual produk ada kendala yang di alami? Jika ya mohon di jelaskan!
13	Apa yang membuat anda berhenti menjadi distributor Tiens Syariah?
14	Menurut anda bagaimana sistem yang di jalankan oleh Tiens Syariah di kota Kendari

2. Icard Distributor Tiens Syariah



3. Produk Tiens Syariah



4. Seminar Tiens Syariah



5. Distributor Tiens saat merekrut anggota baru



6. Distributor Tiens saat menjual produk



7. Distributor Tiens pada saat melakukan check Up Kesehatan



8. Distributor yang mendapatkan Hadiah dari Tiens



9. Wawancara dengan Distributor yang sudah berhenti



10. Hasil Jawaban angket wawancara penelitian terhadap Distributor Tiens Syariah yang masi aktif menjalani bisnis Tiens Syariah

Nama	Peringkat	Pekerjaan
Rahman	*6	Mahasiswa
Megah	*5	Mahasiswa
Dila Anastasya	*6	Mahasiswa
Andi Athirah Syarif	*4	mahasiswa
Ilham	*7	Distributor Tiens
La Ode sugis laende, SH	Bronslion	Distributor Tiens syariah
Mega Sri Lestari	*6	Distributor TIENS
Waode Birowalidain	*6	Mahasiswa
Muchrim Z	*8	Pengusaha
Jumarniati, S.Farm	*6	MLM
Aswan	*6	Wiraswasta
Edo	*6	Wirausaha
Irsan	Silver Lion	Distributor

Apakah anda tahu bahwa MLM ada yang haram dan yang halal ? jika ya bagaimana anda membedakan MLM haram dan yang tidak haram?

Haram

Haram

Konsep kerjanya

tau, sistemnya yg berbeda

lyaa.. Dari Segi Penjualan Produk serta Bisnis atau Pembagian komisi itu tdk ada yg dilanggar

Yg halal sudah mendapat sertifikasi halal MUI

Iya tahu. Yang halal sudah pasti ada produk yang dijual, pembagian bonusnya juga akan sangat adil. Yang dapat bonus yang memiliki omset penj

Sistem kerja nya

1) MLM yang haram yg tdk jelas prodaknya..adapun prodaknya biasa sebagai kedok..biasanya bkn MLM tp Moneygame/permainan uang. Skema p

1) Bisa dilihat dari perusahaannya apakah perusahaan yang di kerjakan sudah mengeluarkan sertifikat syariah atau belum.

2) Ya, yg halal gak ada pihak2 yg di rugikan,,,kerja sama saling menguntungkan.

3) Yg haram itu bersifat many game atau tidak Ad produk sama sekali yg d penjual belikan

4) Ya. Jika halal mempunyai /Bersertifikat Syariah dari majelis ulama indonesia

5

n) Apa yang membuat anda tertarik mengikuti bisnis MLM Tiens Syariah?

Karna uang

Uangnya

Bersertifikat syariah

keuntungannya

y) Karna Selain Produk nya memiliki kualitas Yg unggul Juga Sistem Bisnis Nya Memiliki legalitas Yg ckup kuat Sehingga Baik produk Maupun bisnis ny Produknya bagus Suda bertaraf internasional mendapat izin BPOM Indonesia, sertifikasi halal MUI baik produk maupun sistem bisnisnya dan pembag

a) Perusahaannya jelas, produknya sudah terbukti bagus dan berkualitas. Perusahaannya ada di 110 Negara, dan Cakupan Bisnisnya menjangkau lebih c Halal, perusahaan bertaraf internasional, pembagian bonusnya jelas dan tidak ada yang dirugikan, bisnis nya syariah, sangat membantu untuk menam k. Km sdh ada sertifikat syariah nya. n prodaknya bagus sdh menjadi kebutuhan keluarga saya

g) Yah karena selain bangun aset kita juga bisa banyak bantu orang melalui bisnis tiens syariah mulai dari materi dan jasmani Sistem bagi hasil x sangat adil, terdapat mentor2 yg luar biasa

e) Karna sistem kerja dan produknya masuk akal

Membangun ASET dgn modal yg kecil. Tapi bisa memiliki penghasilan sama bahkan melebihi para pemodal besar di luaran

Bagaimana sistem (tahapan) yang anda lakukan dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah dalam perekrutan anggota baru?

Mengundang lewat sosial media

Mendaftar membership

Closing

penjualan

Dengan Memperluas Jaringan, Pertama tama Membuat daftar Nama, Buat janji temu, Presentasi Baik secara One on One atau Home meeting At Mengajak orang orang yg kita kenal serta prospekting orang orang yg belum kita kenal dengan cara memperkenalkan produk dan peluang bisnis

2) Promosi Bisnis dan Kesehatannya, kalau mau tambahan penghasilan bisa jalanka bisnisnya, kalau punya masalah kesehatan dan mau sehat bi Melakukan persentasi yaitu menjelaskan tentang konsep bisnis nya lalu di tindak lanjuti apakah orang tersebut mau menjadi distributor langsung mengedukasi pentingnya berbisnis secara syariah.. MLM pun harus syariah..

Jelaskan lebih awal soal manfaat produk lalu di lanjutkan dengan penjelasan soal perusahaannya

Prospek individu, Home meeting, menghadirkan di pertemuan Bisnis..

Melakukan prospek dan presentase setiap hari bersama mitra" nya

Melakukan 7 Langkah, 7 Kebiasaan & 3 Prinsip dasar

Bagaimana sistem (tahapan) yang anda lakukan dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah dalam penjualan produk penjualan produk?
 Online
 Melalui online
 Iklan
 mencari reseller
 Sistem Penjualan Kami pakai 2 cara Yaitu Penjualan secara Online Dan juga Offline Baik itu Menawarkan langsung ke calon pembeli atau dgn cara
 Dengan jualan online dan offline
 Yang pastinya Presentasi Bisnis dan Produk Kesehatannya
 1. Impian dan sikap 2. Pakai Produk 3. Buat daftar nama 4. Buat janji temu 5. Persentasi 6. Tindak lanjut 7. Alat Bantu
 Edukasi pengembangan diri SDM nya..
 Diawal di jelaskan terlebih dahulu soal bisnis lalu masuk penjelasan tentang penjualan produk
 Prospek, sosialisasi individu, home meeting dan pertemuan seminar
 Sya mempromosikan produknya melalui online dan offline
 Penjualan melalui Online & Offline

Apakah dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah anda mampu mempertanggung jawab atas apa yang anda lakukan baik itu kepada masyarakat?

Tidak
 Tidak
 Insya Allah
 insya Allah
 alnsya Allah
 InsyaAllah. Karna melalui produk tiens atas izin Allah banyak yg sembuh penyakitnya bahkan banyak konsumen Kami sd di tolak rumah sakit dan
 Mampu. Karena kami bukan hanya menjadi Distribusi biasa yang Asal-asalan jualan produk. Kami juga mempelajari produk knowledge, karena kami
 lya mampu
 Alhamdulillah..dipertanggung jawabkan krn tiens sdh ada sertifikat Halal, BPOM dari Mui bahkan Syariah..
 Yah tentu saja , apalagi kita bisa jadi perantara untuk banyak orang menjadi sukses, dan sehat melalui perusahaan bisnis tiens syariah
 Insya Allah bisa
 Mampu , karna dalam Islam pun hukum jual beli adalah halal , dan mengajak orang untuk berkembang adalah hal yg baik
 Insya Allah semua bisa di pertanggung jawabkan. Dgn sistem yg syariah. Semua org punya kesempatan yg sama.

F

Dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah apakah antara distributor baru dan distributor yang lama mereka sama atau setara dalam bisnis T

Tidak setara

Tidak setara

Betul sekali

beda

Semua Setara Baik yg lama maupun yg baru.. Yg menjadi Pembeda Yaitu Bisa dinilai dari Omset Penjualan yg sdh dihasilkan . Siapa Yg lebih bek

Posisi di perusahaan Tiens kita sama sama distributor tidak ada atasan atau bawahan siapa yg bekerja keras iya yg mendapat hasilnya

Ada. Karena dimulai dari tahapan Bintang 4. Untuk di awal gabung belum ada kesetaraan soal peringkat dengan yang menjoinkan, tapi jika yang

Sama-sama distributor, yang membedakan hanya di peringkat dan membership nya

Sama. Krm berpeluang sama..siapa yg kerja keras maka dia akan jauh lbh sukses

Sama saja karena bisnis tiens tidak melihat siapa yang gabung lebih awal atau yang terakhir, tetapi dilihat dari kerja keras orang tersebut

Sama/ setara,

Dalam bisnis memang Ad tingkatan peringkat, tapi dalam bekerja kita wajib bkerja sama dan saling suport ,

Punya peluang/kesempatan yg sama

G

Apakah distributor yang baru bergabung tidak rugi dalam menjalankan bisnis mlm Tiens Syariah karena baru bergabung dibandingkan dengan para

Jelas rugi

Rugi

Tidak rugi

tidak rugi

Tidak Akan rugi Sebab Orientasi bisnis Ini bukan soal Lama atau baru join akan Tetapi Hasil.. jadi sekalipun Distributor Baru Sgt berpeluang Besar un

Tidak rugi biar baru gabung kalau dia kerja keras untuk jual produk atau mengajak orang dan membimbing timnya maka dia yg dapat hasilnya karna l

Tidak rugi. Gabungnya 99.000 dapat kartu member yang berlaku seumur hidup dan dapat diwariskan, dapat potongan harga 15% untuk semua prod

Tidak ada yg rugi, karena di mlm tiens siapa yang mau bekerja keras dialah yang akan mendapatkan banyak hasil walaupun dia baru bergabung, dan

Jelas tdk rugi.. krm yg bergabung biasanya butuh prodak n join nya juga relatif murah.n juga ketika dia bergabung dapat discon prodak.

Bisnis tiens syariah tidak ada yang dirugikan sama sekali baik yang baru bergabung dan yang sudah lama karna bisnis tiens bisa melambung pering

Tidak,,, karena masing2 punya teman yg berbeda

Tidak Ad yg d rugikan, karna semua berawal dari nol, tidak Ad yg bergabung langsung berhasil tetap butuh proses ign kan d bisnis ini, pkerjaan dan b

Tidak ada yg d rugikan. syapa yg bekerja lebih maka dia bsa mendapat lebih bahkan member baru bsa mengalahkan yg lama

	Apakah dalam penjualan produk harga dengan distributor lama dengan distripor baru sama atau tidak?
	Beda
	Tidak sama
	Sama
	sama
n	Harga Akan tetap sama Untuk Distributor lama ataupun yg baru
ar	Sama
n	Sama, karena acuan harga distributornya sama. Tdk ada yang beda untuk seluruh Indonesia.
su	Sama
	Sama.
g	Sama saja tidak ada bedanya karna sama sama distributor
	Sama
al	Sama saja
	Sama

	Dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah apa tidak ada paksaan bagi para distributor dalam merekrut orang baDa	
	Ada paksaan	ly
	Ada paksaan	ly
	Tidak	ly
	tidak ada	lu
	Tidak Ada Paksaan	Be
	Tidak ada paksaan, kita hanya promosikan produk dan bisnisnya kalau mereka tertarik mereka gabung kalau tidak mKa	
	Tidak ada paksaan.	Se
	Tidak ada paksaan, karna di bisnis tiens tidak ada bos nya. Bos kita adalah impian kita sendiri. Kalau impian kita kualy	
	Tidak ada paksaan..	Itu
	Tidak ada paksaan	Ya
	Tidak ada	Ya
	Tidak ada paksaan sama sekali, semua dari hati nurani mereka sendiri ingin membangun bisnis mereka sendiri	Te
	Tidak ada paksaan tergantung masing2 dist.	Ki

J

Dalam menjalankan bisnis MLM Tiens Syariah apakah kejujuran dan kebenaran selalu diutamakan, misal dalam menjual produk ma
lye benar

Iya

Iya

lumayan

Baik dalam Perekrutan Calon distributor serta Penjualan Produk Selalu Real Dgn apa Yg kami tawarkan

Kejujuran diutamakan supaya kita bisa membangun jaringan konsumen kalau hasilnya memuaskan konsumen bisa langganan da

Sangat diutamakan, karena jika tidak jujur sama sama menghancurkan Bisnis Sendiri.

Iya, kejujuran dan kebenaran selalu diutamakan

itu hal utama dalam bisnis. Bkn hanya bisnis tiens tp semua bisnis jika mau sukses harus jujur & bertanggung jawab.hal utama

Yah tentu saja karena di bisnis tiens diutamakan kejujuran

Ya

Tetap akan d beritahukan, agar tidak Ad iming" d awal, dan betul" mereka sanggup menjalankannya

Kejujuran & integritas adalah kunci utama untuk sukses

K

Apakah dalam merekrut anggota baru atau menjual produk ada kendala yang di alami? Jika ya mohon di jelaskan!

Ya ada, karna produknya sangat mahal dan agak susah untuk di minati oleh masyarakat kalangan menengah kebawah

Ya ada, karena pproduk harganya mahal jadi susah untuk di beli untuk masyarakat kalangan kelas menengah ke bawah

Ada, kurang waktu luang

kendala penjualan yg biasa menurun

Kendala Pasti ada. Dalam Mereklrut Anggota baru tentu Tdk semua Org yg akan percaya dgn Perusahaan serta bonus

Kendalanya biasanya malas dan tidak mempunyai impian yg jelas untuk pemula

Bukan hanya di Bisnis Tiens, semua perusahaan yang menjual produk pasti ada kendalanya. Tapi bagaimana kita bisa m

Saat merekrut anggota baru kendala nya yaitu saat orang tersebut tidak mau bergabung karna berbagai alasan. Dan sa

Kendala pasti ada krn tdk semua orang paradigmanya sama. Bukti nya ada yg kuliah DI IAIN & ADA Juga yg kuliah di UHO

Biasa kendalanya ada pada masing2 individu tergantung yang di rekrut ataupun yang menjual produknya

Ada, mereka trauma dng byk2 x Bisnis 2 seperti ini...yg kebanyakan hanya many game, penipuan

Setiap langkah apapun yg kita kerjakan atau bisnis apapun entah itu Tiens ataupun bisnis d luaran sana tetap pasti yg ne

Kendala tiap2 org berbeda2. Mulai dr penolakan, tidak bisa presentasi, tidak bsa jualan dsb. Tapi selama mau belajar pa

RIWAYAT HIDUP



Risnawati, dilahirkan pada tanggal 26 Juni 1999, di kota Raha Kabupaten Muna. Putri Pertama dengan tigabersaudara dari pasangan suami istri bapak Aris dan ibu WD. Loba. Pendidikan dasar peneliti ditempuh di SDN 3 Kabangka dan selesai pada tahun 2012, kemudian melanjutkan pendidikan menengah pertama di MTS Karolembo dan selesai pada tahun 2015, kemudian melanjutkan pendidikan menengah atas di SMK Negeri 3 Kendari dan selesai pada tahun 2018, kemudian melanjutkan pendidikan di perguruan tinggi di Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kendari dengan program studi Hukum Ekonomi Syariah, Fakultas Syariah