

**L**

**A**

**M**

**P**

**I**

**R**

**A**

**N**



## PEDOMAN WAWANCARA

### A. Identitas informan

Nama :

Umur :

Jenis Kelamin :

Lama Bekerja :

Pendidikan Terakhir :

### B. Daftar Pertanyaan Pengusaha/Pengrajin Batu Bata

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	
5	Apa saja yang dilakukan guna mempertahankan pelanggan?	
6	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	
7	Alasan masih bertahan memproduksi batu bata?	
8	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	
9	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	
10	Berapa pendapatan sebulan?	
11	Apakah tetap memproduksi batu bata walaupun permintaan sedikit?	
12	Bahan baku berasal dari mana saja?	
13	Apakah melakukan inovasi produk?	
14	Bagaimana cara untuk memperkecil biaya produksi?	
15	Bagaimana persaingan antara sesama pengusaha batu bata?	

16	Bagaimana persaingan dengan produk serupa misalnya batako?	
17	Bagaimana cara mengantisipasi cuaca untuk bahan baku?	
18	Bagaimana dengan media pemasaran?	
19	Penjualan batu bata sudah sampai daerah mana saja?	
20	Apakah pekerja batu bata sudah ahli pada bidang usaha ini?	
21	Apakah anda memiliki pekerja lain atau semua dikerjakan sendiri?	

*Sumber: Penelitian Terdahulu, 2024*

### C. Konsep Spiritual Pengusaha Batu Bata

Variabel	Skala Likert				
	1	2	3	4	5
sholat	Melarang orang lain shalat	Menolak konsep shalat	Melaksanakan shalat wajib tidak rutin	Melaksanakan shalat wajib rutin tapi tidak selalu berjamaah	Melaksanakan shalat wajib rutin berjamaah dan melaksanakan solat Sunnah
puasa	Melarang orang lain berpuasa	Menolak konsep puasa	Melaksanakan puasa wajib tidak penuh	Hanya melaksanakan puasa wajib secara penuh	Melaksanakan puasa wajib dan puasa Sunnah
zakat dan infak	Melarang orang lain berzakat dan infak	Menolak zakat dan infak	Tidak pernah berinfak walau sekali dalam setahun	Membayar zakat fitrah dan zakat harta	Membayar zakat fitrah, zakat harta dan infaq/ sedekah
lingkungan keluarga	Melarang anggota keluarga beribadah	Menolak pelaksanaan ibadah	Menganggap urusan anggota keluarga	Mendukung ibadah anggota keluarga	Membangun suasana keluarga yang mendukung ibadah secara bersama-sama
kebijakan	Melarang	Menolak	Menganggap	Mendukung	Menciptakan

pemerintah	ibadah untuk anggota keluarga	pelaksanaan ibadah	ibadah urusan pribadi masyarakat	ibadah	lingkungan yang kondusif untuk ibadah
------------	-------------------------------	--------------------	----------------------------------	--------	---------------------------------------



## Transkrip Hasil Wawancara

### ➤ Informan 1

Nama : Sukamto  
 Umur : 42 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 20 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SMA

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Karena profesi maksudnya sudah ketertarikannya di batu bata
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Ada, kadang nukang juga
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Kendalanya cuaca kalo musim hujan jadi lama kering
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	Standar-standar saja maksudnya satandar saja
5	Apa saja yang dilakukan guna mempertahankan pelanggan?	Kita menetapkan harga yang stabil mengikut harga umum
6	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Lahan kalo saya milik pribadi
7	Alasan masih bertahan memproduksi batu bata?	Karena untuk mencukupi hari-hari, pendapatan yang paling ya dari batu bata ini
8	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Lubang, maksudnya kalo ini kan memang lahan kalo memang batu merah jadi kalo sudah ditempati ya ada penimbunan
9	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Modal dari pribadi
10	Berapa pendapatan sebulan?	Kalo pendapatan dalam satu bulan minimal bisa dikatakan

		5 juta lebih sebulan, itu dibikin rata-rata
11	Apakah tetap memproduksi batu bata walaupun permintaan sedikit?	Kalo permintaan lagi sepi kita tetap memproduksi bata buat persediaan stok jadi nanti kalo ada yang pesan kita langsung kirim supaya pelanggan juga ndak menunggu soalnya kan prosesnya lama jadi tetap bisa memenuhi kebutuhan pasar
12	Bahan baku berasal dari mana saja?	Untuk tanah dan pasir nda beli, ambil sendiri, yang beli hanya kayu
13	Apakah melakukan inovasi produk?	Tidak ada, tetap batu kayak yang biasanya
14	Bagaimana cara untuk memperkecil biaya produksi?	Kalo untuk abu bakaran dibuang, paling kayak alat-alat itu buat sendiri kayak pengiris batunya
15	Bagaimana persaingan antara sesama pengusaha batu bata?	Kalo persaingan tidak ada hanya memang sesama pekerja saja bukan persaingan
16	Bagaimana persaingan dengan produk serupa misalnya batako?	Kalo selama ini yang saya jalani tetap batu merah
17	Bagaimana cara mengantisipasi cuaca untuk bahan baku?	Saya pasir itu ndak beli saya punya sendiri, tanah liat juga ada memang jadi ndak beli. Yang beli hanya kayu, beli langsung bahannya karena kalo beli langsung itu harganya jadi empat ratus ribu semobil. Kita juga kirim langsung batunya ke pelanggan nanti ongkir dibayar sama pelanggan jadi kita lebih untung sama lebih dekat dengan pelanggan jadi



		langganan toh
18	Bagaimana dengan media pemasaran?	Dari mulut ke mulut kadang pembeli datang sendiri
19	Penjualan batu bata sudah sampai daerah mana saja?	Ya dalam kota sekitaran, konsel juga, batu gong, moramo
20	Apakah pekerja batu bata sudah ahli pada bidang usaha ini?	Karena mayoritas tenaga kerja sudah ahli karena sudah turun temurun istilahnya dari lahir sudah liatnya bata, semuanya punya keahlian hampir sama
21	Apakah anda memiliki pekerja atau semuanya dikerjakan sendiri?	Iya saat ini ada pake pekerja tapi kadang-kadang, pake pekerja hanya kalo modalnya lebih

*Sumber: Hasil Wawancara, 2024*



➤ **Informan 2**

Nama : Slamet  
 Umur : 63 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 35 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SD

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Karena nda perlu pake ijazah, usaha sendiri mandiri
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Ada, kadang supir biar petani bisa
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Kalo untuk batu merah yang paling terasa, pertama faktor modal, kedua cuaca toh, ketiga pembeli selalu dimainkan harga sama makelar
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	Kalo saya rasa permintaan itu kayaknya stabil
5	Apa saja yang dilakukan guna mempertahankan pelanggan?	Kalo pelanggan itu saya rasa nda pake pelanggan sih ini, masalahnya sembarang orang saja yang beli kalo pelanggan berarti terikat. Untuk mempertahankan harga supaya stabil, mengikuti pasar
6	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Milik pribadi
7	Alasan masih bertahan memproduksi batu bata?	Karena kayaknya mau kerja lain sudah nda, sudah malas di umur segini
8	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Lubangan, tapi kalo saya lubangan ini nda saya atasi karena hanya diambil rata jadi nanti tertimbun dengan sendirinya



9	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Kalo modal saya pribadi nda modal dari mana-mana
10	Berapa pendapatan sebulan?	Kurang lebih 5,5 juta dalam arti kotornya
11	Apakah tetap memproduksi batu bata walaupun permintaan sedikit?	Tetap produksi
12	Bahan baku berasal dari mana saja?	Beli semuanya kalo pasir, kayu beli
13	Apakah melakukan inovasi produk?	Nda ada, tetap saja
14	Bagaimana cara untuk memperkecil biaya produksi?	Ala-alatnya ada yang bikin sendiri, kalo abu dibuang karena sudah jelek
15	Bagaimana persaingan antara sesama pengusaha batu bata?	Bagus-bagus semua, bagus mi
16	Bagaimana persaingan dengan produk serupa misalnya batako?	Oh kalo dengan batako nda kalah kita, masih dominan nda kalah
17	Bagaimana cara mengantisipasi cuaca untuk bahan baku?	Biasanya saya ambil itu tidak ambil dari satu supplier karena mengantisipasi musim. Kalo kayu kayak cuaca begini biasanya kita sudah stok memang, pasir juga sudah stok memang karena kalo pasir harus kering baru bisa dipake itu kalo basah nda bisa
18	Bagaimana dengan media pemasaran?	Nda pake, saya dari mulut ke mulut saja
19	Penjualan batu bata sudah sampai daerah mana saja?	Kalo penjualannya khusus di kendari saja
20	Apakah pekerja batu bata sudah ahli pada bidang usaha ini?	Sudah kalo saya rasa ya, kayak saya ini petani biasa nyangkut ya batu di batu bata nyangkut toh buat lumpur jadi biasa

21	Apakah anda memiliki pekerja atau semuanya dikerjakan sendiri?	Tergantung modalnya saja
----	--	--------------------------

*Sumber: Hasil Wawancara, 2024*



➤ **Informan 3**

Nama : Nurdin  
 Umur : 65 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 35 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SMA

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Ya karena kalo punya usaha batu bata usaha sendiri memberi ketenangan untuk kita
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Nda ada hanya batu bata ini saja
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Kalo musim hujan kendala pengeringan jadi lama baru kayu juga susah masuknya
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	ya lumayan meningkat karena ada pembangunan BTN
5	Apa saja yang dilakukan guna mempertahankan pelanggan?	Kita mempertahankan kualitas mutunya diperbaiki, tetap pertahankan mutu
6	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Punya pribadi
7	Alasan masih bertahan memproduksi batu bata?	Lapangan pekerjaan cuma ini saja
8	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Lubangan, kalo ke depannya mau dipake lagi tinggal ditimbun lagi kembali
9	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Iya modal pribadi
10	Berapa pendapatan sebulan?	Rata-ratanya ya 4-5 juta
11	Apakah tetap memproduksi batu bata walaupun permintaan sedikit?	Tetap produksi karena sekarang kan banyak pembangunan BTN perumahan jadi pasti ada saja yang beli batu

12	Bahan baku berasal dari mana saja?	Semuanya beli kalo kayu dan pasir, kalo musim hujan jadi stok memang
13	Apakah melakukan inovasi produk?	Kalo saya biasanya merubah ketebalan ukurannya karena cetakan yang dipakai lama pasti menyusut, tapi tidak sering juga. Seringnya pake ukuran standar sama tergantung pesanan saja kita sesuaikan
14	Bagaimana cara untuk memperkecil biaya produksi?	Untuk menghemat biaya itu abu bekas pembakaran bata sebelumnya ndak dibuang soalnya bisa dipake lagi buat campuran abu pas pembakaran berikutnya. Ya pake plastik atau jaring juga untuk menutup batu yang belum kering supaya ndak diinjak ayam. Kita juga bikin sendiri alat kayak pengiris batu begitu
15	Bagaimana persaingan antara sesama pengusaha batu bata?	Persaingan biasa saja ya saya rasa
16	Bagaimana persaingan dengan produk serupa misalnya batako?	Persaingan masih lebih kita batu bata, soalnya lebih banyak yang butuh batu merah ketimbang batako sekarang
17	Bagaimana dengan media pemasaran?	Iya hanya dari mulut ke mulut misalnya dari teman-teman
18	Penjualan batu bata sudah sampai daerah mana saja?	Seluruh kota kendari
19	Apakah anda memiliki pekerja atau semuanya dikerjakan sendiri?	Saya juga kadang pake pekerja kalo modalnya cukup, tapi kalo ndak pake pekerja kan saya terjun langsung untuk memproduksi bata, kayak buat adonan sendiri, mencetak

		sendiri, keringkan bata sendiri jadi biaya yang seharusnya untuk menggaji pekerja bisa terminimalisir karena saya sendiri yang kerjakan jadi pengeluaran cuma buat beli bahan baku
--	--	--

*Sumber: Hasil Wawancara, 2024*



➤ **Informan 4**

Nama : Faisal  
 Umur : 53 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 20 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SMA

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Untuk membuka lapangan pekerjaan sendiri
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Tidak ada, hanya batu ini saja
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Cuaca kalo hujan batu juga lama kering
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	Alhamdulillah, normal-normal saja
5	Apa saja yang dilakukan guna mempertahankan pelanggan?	Kita kasih harga jual yang stabil
6	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Iya, milik pribadi
7	Alasan masih bertahan memproduksi batu bata?	Karena memang sudah bekerja lama di batu bata, dari awal sudah kerja ini
8	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Kalo lubang ini ditimbun kalo mau dibikin bangsal lagi toh
9	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Alhamdulillah modal milik sendiri
10	Berapa pendapatan sebulan?	Setara sama umr, ada kalo 3-4 juta

*Sumber: Hasil Wawancara, 2024*



➤ **Informan 5**

Nama : Paeng  
 Umur : 50 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 30 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SD

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Nda ada alasan pastinya tapi paling karena kita juga pendidikannya nda tinggi jadi kerja di batu bata ini saja yang gampang
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Tidak ada
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Cuaca kalo hujan juga lama kering jadi lama juga mau dibakar
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	Iya meningkat
5	Apa saja yang dilakukan guna mempertahankan pelanggan?	Karena yang beli rata-rata sudah kenal ya paling harganya disesuaikan sama kualitas batunya juga dipertahankan
6	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Punya pribadi
7	Alasan masih bertahan memproduksi batu bata?	Karena sudah yang paling gampang ya ini batu bata
8	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Lubang saja, nanti ditimbun
9	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Milik pribadi
10	Berapa pendapatan sebulan?	Kurang lebih 6 juta

*Sumber: Hasil Wawancara, 2024*

➤ **Informan 6**

Nama : Sadiman  
 Umur : 52 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 25 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SMP

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Karena batu bata ini terbilang pekerjaan yang cukup gampang, kita nda perlu belajar yang bagaimana untuk cetak batu
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Tidak ada
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Kalo saat ini ya pengaruhnya cuaca. Kalo cuacanya hujan terus kayak begini ya jadi lama kita produksinya batu
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	Ya Alhamdulillah normal
6	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Punya sendiri
7	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Lubangan bekas galiannya cara mengatasinya nanti ditimbun lagi
8	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Ya kadang kita cari modal juga kadang modal pribadi juga
9	Berapa pendapatan sebulan?	3-4 juta-an itu sudah dipotong lain-lainnya
10	Apakah ada pekerjaan sebelum di batu bata?	Tidak ada, sudah batu bata yang pertama
11	Apakah melakukan inovasi produk?	Kalo semakin mahal biaya bahan bakunya ukurannya dipertipis

12	Bagaimana cara untuk memperkecil biaya produksi?	Kalo abu bekas bakaran biasanya kita masih pakai lagi buat campuran lumpur untuk mencetak sama batu yang belum terlalu kering ini juga kadang ini kita tutup juga pake plastik penutup
13	Bagaimana persaingan antara sesama pengusaha batu bata?	Untuk persaingannya normal
14	Bagaimana persaingan dengan produk serupa misalnya batako?	Kalo kita ya masih dominan batu bata
15	Bagaimana cara mengantisipasi cuaca untuk bahan baku?	Iya kita stok memang bahan
16	Bagaimana dengan media pemasaran?	Mulut ke mulut saja, kadang bantuan WA kalo ada yang menelpon pesan batu
17	Penjualan batu bata sudah sampai daerah mana saja?	Kalo penjualan biasanya itu sampai di kota, kita juga kadang ada pembeli langsungnya
18	Apakah anda memakai pekerja atau semuanya dikerjakan sendiri?	Kalo saya pake pekerja itu tergantung modalnya, tapi biar pake pekerja saya juga tetap ikut kerja karena pekerja hanya mencetak saja sedangkan yang bakar batunya itu saya sendiri

Sumber: Hasil Wawancara, 2024

➤ **Informan 7**

Nama : Triman  
 Umur : 50 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 35 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SD

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Karena pendidikan juga begini jadi sudah dari kecil kerja di sini
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Tidak ada
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Cuaca, kalo hujan juga kita kesusahan
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	Normal ji
5	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Pribadi
6	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Misalnya lubangan nanti tinggal dikasih rata saja timbun kembali
7	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Pribadi saja
8	Berapa pendapatan sebulan?	Tergantung dari bakaran berapa banyak toh tapi ya bisa 3 juta -an

*Sumber: Hasil Wawancara, 2024*

➤ **Informan 8**

Nama : Suheri  
 Umur : 61 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 31 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SMA

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Untuk mencukupi kehidupan hari-hari
2	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Modal, kalo modal nda ada ya nda produksi batu jadi kalo ada modalnya pasti aman
3	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	Permintaan normal, biasa saja ya
4	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Milik pribadi
5	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Lubangan tinggal diratakan saja kembali
6	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Modal pribadi
7	Berapa pendapatan sebulan?	4,5 juta
8	Apakah tetap memproduksi batu bata walaupun permintaan sedikit?	Kalo kayak pas covid tidak produksi karena tidak laku
9	Bahan baku berasal dari mana saja?	Semuanya beli pasir kayunya
10	Apakah melakukan inovasi produk?	Tetap biasa saja nda ada perubahan
11	Bagaimana cara untuk memperkecil biaya produksi?	Abu bekas bakaran dipake lagi, kadang juga buat pupuk. Sama kayak alat cetaknya batu itu kadang kita bikin sendiri



		kadang juga pesan
12	Bagaimana persaingan antara sesama pengusaha batu bata?	Biasa saja nda ada persaingan kayak bagaimana
13	Bagaimana persaingan dengan produk serupa misalnya batako?	Dominan batu bata mengikuti pasar, kadang murah kadang juga agak mahal kalo stoknya kurang
14	Bagaimana cara mengantisipasi cuaca untuk bahan baku?	Iya beli memang, kalo nda beli memang ya nda membakar
15	Bagaimana dengan media pemasaran?	Mulut ke mulut kadang pakai bantuan telpon kadang pembelinya yang datang langsung
16	Penjualan batu bata sudah sampai daerah mana saja?	Konsel, kota madya dan sekitarnya





➤ **Informan 9**

Nama : Saefudin  
 Umur : 61 Tahun  
 Jenis Kelamin : Laki-Laki  
 Lama Bekerja : 31 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SD

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Karena kita sekolahnya nda tinggi ya dek jadi batu bata ini sudah alternatifnya mi karena nda susah apa-apanya kalo mau dibuat toh
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Nda ada
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Karena kita modalnya punya pribadi jadi kalo ps-pas juga kita punya ya jadi nda produksi, sama juga kayak cuaca kalo kayak sekarang hujan terus terkendala juga kita cetak batunya
4	Apakah permintaan batu bata setahun ini meningkat?	Saya rasa normal saja ya
5	Apa saja yang dilakukan guna mempertahankan pelanggan?	Untuk mempertahankan pelanggan paling dari harganya kita kasih juga pelayanan yang baik kalo ada orang cari batu begitu
6	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Punya sendiri
7	Alasan masih bertahan memproduksi batu bata?	Karena pekerjaannya kita ya sudah di sini mi saja
8	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Lubang galian ini kalo lubangangan bisa ditimbun, kalo saat pembakaran asapnya

		menurut saya nda yang bagaimana
9	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Modal pribadi
10	Berapa pendapatan sebulan?	3-4 juta

*Sumber: Hasil Wawancara, 2024*



➤ **Informan 10**

Nama : Asnani  
 Umur : 38 Tahun  
 Jenis Kelamin : Perempuan  
 Lama Bekerja : 15 Tahun  
 Pendidikan Terakhir : SMP

No	Pertanyaan	Jawaban
1	Alasan atau motivasi bekerja pada usaha batu bata?	Karena mayoritasnya di sini sudah kerjanya batu bata
2	Apakah anda memiliki pekerjaan lain selain bekerja di usaha ini?	Nda ada, ibu rumah tangga saja di rumah
3	Apa saja kendala yang dihadapi dalam menjalankan usaha ini?	Kalo musim hujan juga susah kering batu, kayu juga susah masuk kalo nda distok
4	Lahan yang dipakai milik pribadi atau menyewa?	Milik pribadi
5	Dampak dari adanya usaha ini terhadap lingkungan? cara mengatasinya?	Hanya lubang-lubang saja nanti tinggal diratakan
6	Modal pembuatan bersumber dari mana saja?	Ya kadang juga utang, kadang juga modal pribadi
7	Berapa pendapatan sebulan?	Pendapatan tidak menentu ini sesuai batu yang dibakar, misalnya sebulan bisa 15 kubik jadi ya kalo diuangkan ada 5 juta

*Sumber: Hasil Wawancara, 2024*

## Kondisi Aktual Material Dan Spiritual Pengusaha Batu Bata

No	Nama	Jumlah Tanggungan	SV	Pendapatan Perbulan	Status	Kuadran Cibest
1	Agus P.	4 Orang	3,6	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
2	Ajat	6 Orang	3,6	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
3	Aprianto	4 Orang	4	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
4	Asman	4 Orang	3,4	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
5	Asnani	4 Orang	4	Rp. 2.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
6	Budi	4 Orang	3,8	Rp. 2.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
7	Faisal	2 Orang	4	Rp. 1.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
8	Gatar	3 Orang	3,4	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
9	Jumariah	3 Orang	3,2	Rp. 1.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
10	Kastari	3 Orang	3,6	Rp. 3.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
11	Kunario	3 Orang	3,8	Rp. 1.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
12	Maman	4 Orang	3,6	Rp. 1.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
13	Mesni	4 Orang	4	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
14	Mingon	5 Orang	3,8	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
15	Nadam	4 Orang	4,6	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
16	Nurdin	2 Orang	4	Rp. 3.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
17	Paeng	3 Orang	3,6	Rp. 3.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
18	Parimin	2 Orang	4	Rp. 1.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
19	Parman	2 Orang	4	Rp. 1.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
20	Ponidi	4 Orang	3,2	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
21	Rahmat	4 Orang	3,2	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
22	Sadiman	3 Orang	4	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
23	Saefudin	2 Orang	3,8	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
24	Samiran	4 Orang	3,6	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
25	Sidiq	3 Orang	3,4	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
26	Slamet	4 Orang	3,8	Rp. 3.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
27	Subowo	6 Orang	3,6	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
28	Sugianto	4 Orang	4	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
29	Sugiatno	4 Orang	3,8	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
30	Suharto	3 Orang	3,8	Rp. 2.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
31	Suheri	2 Orang	3,8	Rp. 2.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
32	Sukamto	4 Orang	4,2	Rp. 3.100.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
33	Sukarmin	3 Orang	4	Rp. 2.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
34	Sukatman	4 Orang	4	Rp. 2.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
35	Suparmin	4 Orang	4	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
36	Surep	6 Orang	3,8	Rp. 1.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
37	Sutina	6 Orang	3,6	Rp. 3.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
38	Toto	3 Orang	4	Rp. 1.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
39	Triman	4 Orang	3,4	Rp. 1.450.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I
40	Tugiman	5 Orang	3,6	Rp. 2.950.000	Kaya Materiil, Kaya Spiritual	Kuadran I

Sumber: Data Diolah Di Lapangan, 2024

### Nilai Spiritual Pengusaha Batu Bata

No	Nama	Nilai Spiritual Pengusaha Batu Bata					Jumlah	SV
		Variabel						
		Sholat	Puasa	Zakat	Lingkungan keluarga	Kebijakan pemerintah		
1	Agus P.	3	4	4	4	3	18	3,6
2	Ajat	3	4	4	4	3	18	3,6
3	Aprianto	4	4	4	4	4	20	4
4	Asman	3	3	4	4	3	17	3,4
5	Asnani	3	4	5	4	4	20	4
6	Budi	3	4	4	4	4	19	3,8
7	Faisal	4	4	4	4	4	20	4
8	Gatar	3	3	4	4	3	17	3,4
9	Jumariah	3	3	4	3	3	16	3,2
10	Kastari	3	4	4	4	3	18	3,6
11	Kunario	3	4	4	4	4	19	3,8
12	Maman	3	3	4	4	4	18	3,6
13	Mesni	4	4	4	4	4	20	4
14	Mingon	3	4	4	4	4	19	3,8
15	Nadam	5	4	5	5	4	23	4,6
16	Nurdin	4	4	4	4	4	20	4
17	Paeng	3	3	4	4	4	18	3,6
18	Parimin	4	4	4	4	4	20	4
19	Parman	4	4	4	4	4	20	4
20	Ponidi	3	3	4	3	3	16	3,2
21	Rahmat	3	3	4	3	3	16	3,2
22	Sadiman	4	4	4	4	4	20	4
23	Saefudin	3	4	4	4	4	19	3,8
24	Samiran	3	4	4	4	3	18	3,6
25	Sidiq	3	3	4	4	3	17	3,4
26	Slamet	3	4	4	4	4	19	3,8
27	Subowo	3	4	4	4	3	18	3,6
28	Sugianto	4	4	4	4	4	20	4
29	Sugiatno	4	4	4	4	3	19	3,8
30	Suharto	3	4	4	4	4	19	3,8
31	Suheri	3	4	4	4	4	19	3,8
32	Sukamto	4	4	4	5	4	21	4,2
33	Sukarmin	4	4	4	4	4	20	4
34	Sukatman	4	4	4	4	4	20	4
35	Suparmin	4	4	4	4	4	20	4
36	Surep	3	4	4	4	4	19	3,8
37	Sutina	3	3	4	4	4	18	3,6
38	Toto	4	4	4	4	4	20	4
39	Triman	3	3	4	4	3	17	3,4
40	Tugiman	3	4	4	4	3	18	3,6

Sumber: Data Diolah Di Lapangan, 2024



DOKUMENTASI



















*Sumber: Dokumentasi Lapangan, 2024*





**PEMERINTAH PROVINSI SULAWESI TENGGARA**  
**BADAN RISET DAN INOVASI DAERAH**

Alamat : Jl. Mayjend S. Pamman No. 03 Kendari 93121

Website : <https://brida.sultra prov.go.id> Email : [bridaprovsultra@gmail.com](mailto:bridaprovsultra@gmail.com)

Kendari, 09 Januari 2024

Nomor : 070/ 29 / 1 /2024  
 Lampiran :  
 Perihal : Izin Penelitian

Yth. Bupati Konawe Selatan  
 di –  
 Tempat

Berdasarkan Surat Dekan FEBI IAIN Kendari Nomor : 857.I/In.23/FE.1/TL.00/12/2023 tanggal, 29 Desember 2023 perihal tersebut, dengan ini menerangkan bahwa Mahasiswa atas nama :

Nama : ATISA LIBRASARI  
 NIM : 2020050101119  
 Prog. Studi : Ekonomi Syariah  
 Pekerjaan : Mahasiswa  
 Lokasi Penelitian : Desa Langgea Kec. Ranomeeto Kab. Konse

bermaksud untuk melakukan Penelitian/Pengambilan Data pada wilayah sesuai Lokasi penelitiannya, dalam rangka penyusunan *Skripsi*, dengan judul, "*Strategi Usaha Batu Bata Dalam Meningkatkan Kesejahteraan Masyarakat di Desa Langgea Kecamatan Ranomeeto Kabupaten Konawe Selatan*".

Yang akan dilaksanakan dari tanggal : 09 Januari 2024 sampai selesai.

Sehubungan dengan hal tersebut, pada prinsipnya menyetujui pelaksanaan penelitian dimaksud dengan ketentuan sebagai berikut:

1. Senantiasa menjaga keamanan dan ketertiban serta mentaati perundang-undangan yang berlaku.
2. Badan Riset dan Inovasi Daerah Provinsi Sulawesi Tenggara hanya menerbitkan izin penelitian sekali untuk setiap penelitian
3. Menyerahkan 1 (satu) rangkap copy hasil penelitian kepada Gubernur Sulawesi Tenggara
4. Cq. Kepala Badan Riset dan Inovasi Daerah Provinsi Sulawesi Tenggara.
5. Surat izin akan dibatalkan dan dinyatakan tidak berlaku apabila di salah gunakan.

Demikian surat Izin Penelitian ini diberikan untuk digunakan sebagaimana mestinya.

an. GUBERNUR SULAWESI TENGGARA  
 KEPALA BADAN RISET DAN INOVASI DAERAH  
 SEKRETARIS

**GUNAWAN LAJASA, STP., MM.**

Pembina Tk. I, Gol. IV/b

NIP. 19660809 200312 1 002

Tembusan:

1. Gubernur Sulawesi Tenggara (sebagai laporan) di Kendari;
2. Dekan FEBI IAIN Kendari di Kendari;
3. Ketua Prodi Ekonomi Syariah FEBI IAIN Kendari di Kendari;
4. Kepala BRIDA Kab. Konse di Tempat;
5. Camat Ranomeeto di Tempat;
6. Kepala Desa Langgea di Tempat;
7. Yang Bersangkutan.-;

## SKRIPSI Atysa-1.pdf

## ORIGINALITY REPORT

<b>18%</b>	<b>17%</b>	<b>4%</b>	<b>5%</b>
SIMILARITY INDEX	INTERNET SOURCES	PUBLICATIONS	STUDENT PAPERS

## PRIMARY SOURCES

<b>1</b>	<b>repository.uinsaizu.ac.id</b> Internet Source	<b>8%</b>
<b>2</b>	<b>www.scribd.com</b> Internet Source	<b>3%</b>
<b>3</b>	<b>repositori.uin-alauddin.ac.id</b> Internet Source	<b>2%</b>
<b>4</b>	<b>digitallib.iainkendari.ac.id</b> Internet Source	<b>2%</b>
<b>5</b>	<b>Submitted to Universitas Bangka Belitung</b> Student Paper	<b>1%</b>
<b>6</b>	<b>Submitted to Trisakti University</b> Student Paper	<b>&lt;1%</b>
<b>7</b>	<b>Submitted to Universitas Muhammadiyah Ponorogo</b> Student Paper	<b>&lt;1%</b>
<b>8</b>	<b>Submitted to Politeknik Negeri Bandung</b> Student Paper	<b>&lt;1%</b>
<b>9</b>	<b>repository.uinjambi.ac.id</b> Internet Source	<b>&lt;1%</b>

## CURRICULUM VITAE

**1. Identitas Diri**

Nama : Atysa Librasari  
Nim : 2020050101119  
Tempat Tanggal Lahir : Langgea, 8 Oktober 2003  
Agama : Islam  
Jenis Kelamin : Perempuan  
Alamat : Desa Langgea, Kecamatan Ranomeeto  
Email : [Atyysa.a@gmail.com](mailto:Atyysa.a@gmail.com)

**2. Riwayat Pendidikan**

- 2008 – 2014 SD Negeri 4 Ranomeeto
- 2014 – 2017 SMP Negeri 1 Konawe Selatan
- 2017 – 2020 SMK Negeri 1 Kendari
- 2020 – 2024 Institut Agama Islam Negeri Kendari